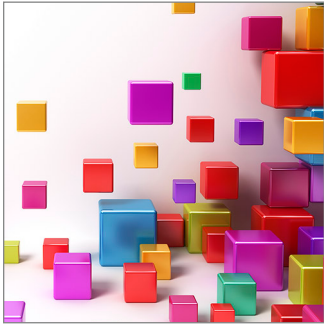


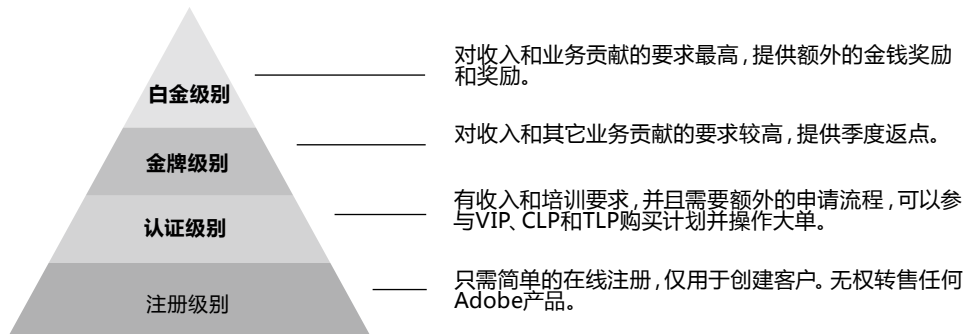
APC经销商项目



项目亮点

- 分层的项目结构
- 奖励与贡献相称
- 访问APC门户网站上的保留内容
- 在Adobe网站上列出经销商资料
- 对采购贡献给予大单奖励
- 提供返点奖励

APC经销商项目旨在对具有销售经验、技术专长、与Adobe的合作程度、积极向客户推广Adobe桌面技术与解决方案的经销商，给予认可和奖励。该项目设有三个会员级别，您可以根据贵公司在过去的绩效以及对与Adobe合作关系的重视程度，选择成为其中一个级别的Adobe合作伙伴会员。通过简短的在线注册流程即可成为初级的注册级别会员，如为更高级别的会员，则可以享受各种购买计划和奖励。无论您选择什么级别，Adobe都将为您提供必要的工具和支持，帮助您取得成功！



注册— 在APC门户网站上进行简单的在线注册即可加入经销商项目。*当您的认证或金牌级别会员申请被接受后，将会收到有关如何获得奖励和销售的详细说明！

大单奖励—大单奖励旨在奖励认证级别及更高级别的经销商以创造更多的Adobe产品需求。大单奖励为经销商提供金钱奖励，只要经销商能够证明其增值销售活动促成了合格的许可购买交易，即可获得该奖励，无论经销商是否实现销售。机会必须经Adobe预测、注册和接受，并符合所有已公布的项目准则。

经销商业绩奖励—经销商业绩奖励用于为达到季度目标的白金和金牌级别的经销商提供返点。具体目标将由您和您的Adobe客户经理按季度确定。

* 如果您是以白金经销商级别会员的身份申请，则需要签署一份纸质的项目协议。Adobe客户经理将直接与您沟通。



APC门户网站

www.adobe.com/cn/partners

APC服务台

中国移动/联通：10800 744 0440
 中国电信/网通（固话）：10800 440 0423
 国际（其他亚太区域）：+65 66221458
 电子邮件：apacresellers@adobe.com

要求

注册	注册级别	认证级别	金牌级别	白金级别
在线注册和客户设置	x			
在线签署经销商项目协议		x	x	
签署纸质经销商项目协议				x
Adobe商业合作伙伴行为准则培训		x	x	x
Adobe产品线经理				x
绩效管理				
季度收入和/或单位目标				x
以前的绩效				
年收入要求		x	x	x
至少六(6)个月作为Adobe授权经销商的良好信誉			x	

奖励

购买计划	注册级别	认证级别	金牌级别	白金级别
VIP、CLP和TLP（所有细分市场）（通过授权经销商购买）		x	x	x
Shrinkwrap（通过授权经销商购买）		x	x	x
VIP、CLP和TLP（所有市场类型）（直接从Adobe购买）				经Adobe批准
奖励计划				
大单奖励		x	x	x
经销商业绩奖励（季度返点）			x	x
客户管理				
Adobe客户经理和联合业务规划				x
Adobe授权经销商的客户管理		x	x	
APC门户网站				
访问合作伙伴门户网站上的保留内容	x	x	x	x
使用销售工具，查看演示文件和其它资料	x	x	x	x
在Adobe网站上列出经销商资料		x	x	x
查看Adobe交互指南的销售和营销材料	x	x	x	x
软件				
可选择NFR软件			x	x
支持				
访问专用的合作伙伴服务台	x	x	x	x

